

セミナー企画書

川居 宗則 経営デザインコンサルティングオフィス株式会社

電話 090-7277-0790

Eメール kawai.muennori@gmail.com

【タイトル】

～元 銀行支店長が教える～

『金融機関が見ている決算書のポイント』

【参加者対象】

- できるだけスムーズに融資を受けたい経営者
- 金融機関との付き合い方に頭を悩ませている経営者・経理担当者
- 金融機関が見ている決算書のポイントを知りたい方
-

【参加者が得られるメリット】

- 金融機関が見ている決算書のポイントがわかります
- 金融機関との上手な付き合い方がわかります
- 事業性を重視する融資手法について理解が深まります

【概要】

金融機関に決算書を渡したときにどこを見ているのでしょうか？そのような疑問に対して、金融機関で支店長を経験した講師がわかりやすく説明します

金融機関では担保や保証に依存しない形の融資を目指して「事業性評価」を重視する傾向にあり、これは中小企業にも大きなメリットがあります。長年の金融機関勤務経験から、上手な金融機関との付き合い方について『本当のところはどうなっているのか』、『どのように関係を構築すればいいか』という観点でわかりやすく解説します。

【内 容】

1. 銀行融資を取り巻く環境

- (1) 融資取り組み状況
- (2) 金融機関の伴走支援
- (3) 事業性を重視する融資審査

2. 銀行員が見る決算書のポイント

- (1) 貸借対照表と損益計算書の成り立ち
- (2) 銀行員が見る 2 大ポイント
 - 【ワーク】融資指標の計算例
- (3) 銀行員がチェックしている勘定科目

3. 自社でできる決算書分析

- (1) 経済産業省が推奨する「ローカルベンチマーク」
- (2) ローカルベンチマークで使われている指標説明
- (2) ローカルベンチマークの活用例

4. 金融機関との良好な関係構築法

- (1) 融資審査に時間がかかるのはなぜか？
- (2) 複数行取引のすすめ
- (3) 金融機関との関係構築法

所要時間 90分～120分

参加特典 パワーポイントのセミナー資料 を配布

以上